

GAZETA FINANSOWA
29 września – 5 października 2017 r.

NAJLEPSZE PRODUKTY DLA MSP 2017 WYRÓŻNIENIA



BANK

KONTO ELASTYCZNE



Konto Elastyczne, zgodnie ze swoją nazwą, daje możliwość wyboru wariantu do potrzeb firmy. Mikroprzedsiębiorcom, którzy korzystają z rachunku w podstawowym zakresie, BOŚ proponuje Konto Elastyczne z Taryfą Oszczędną. Klient nie płaci za prowadzenie rachunku bieżącego, a ponadto ma możliwość bezpłatnego korzystania z bankowości elektronicznej. Do tego dochodzą korzyści w postaci bezpłatnych

elektronicznych przelewów do ZUS i US oraz 5 innych, bezpłatnych elektronicznych przelewów zewnętrznych. Przelewy, po przekroczeniu tego limitu, kosztują tylko 1,50 zł za jeden. W każdym miesiącu posiadacz rachunku może raz wpłacić i raz wypłacić gotówkę z konta bieżącego bez opłat. Konto Elastyczne z Taryfą Optymalną skrojone jest na potrzeby przedsiębiorców aktywnie korzystających z rachunku

firmowego. W tym przypadku opłata miesięczna za prowadzenie rachunku wynosi 40 zł. W zamian Taryfa zawiera kilka istotnych benefitów. Środki zgromadzone na rachunku – do kwoty 15 tys. zł – są oprocentowane – aktualnie w wys. 1 proc. p.a. Ponadto bezpłatnych jest 100 elektronicznych przelewów zewnętrznych w miesiącu (kolejne są za 1 zł) i 10 wpłat oraz 10 wypłat gotówkowych.

KREDYT BIZNES EKSPRES



Biznes Ekspres to kredyt na dowolny cel związany z prowadzoną działalnością, który pozwoli sfinansować dalekosiężne plany i bieżące wydatki firmy. Jego cechami szczególnymi są: brak konieczności precyzowania celu przeznaczenia kredytu, brak konieczności przedstawiania faktur rozliczeniowych,

możliwość finansowania w ramach jednej umowy kredytowej wydatków bieżących i inwestycji, możliwość sfinansowania nawet do 100 proc. kosztów inwestycji (maksymalnie 500 tys. zł), dostępność w zł, okres kredytowania do 5 lat, możliwość uruchomienia jednorazowo lub w transzach, brak konieczności

przedstawienia rzeczowego zabezpieczenia do 150 tys. zł. Istnieje także możliwość otwarcia rachunku do obsługi spłaty kredytu i odsetek wraz z dostępem przez Internet, telefon komórkowy i SMS, objęcia kredytu ubezpieczeniem. Nie ma konieczności precyzowania celu przeznaczenia kredytu.

BIZNEST KONTO WALUTA



Prowadzisz biznes międzynarodowy? Masz zagranicznych kontrahentów? Dzięki BIZNEST Konto Waluta i usłudze korzystnych przewalutowań w łatwy i wygodny sposób zyskasz atrakcyjny kurs wymiany walut. Dlaczego warto? Wybierając BIZNEST Konto, możesz liczyć na: 0 zł za prowadzenie konta, 0 zł za internetowy przelew europejski SEPA w euro, tani internetowy przelew zagraniczny

inny niż SEPA (bez względu na kwotę przelewu): 4€/5\$/3€ dla przelewu z rachunku w walucie, 0 zł za wypłaty gotówki w walucie w bankomacie za granicą. Dodatkowo możesz zyskać na wymianie walut, aktywując usługę korzystnych przewalutowań. Karta płatnicza V PAY do BIZNEST Konto Waluta w euro została stworzona specjalnie z myślą o krajach, gdzie bardziej popularne są lokalne

rozwiązania płatnicze. Dzięki większej akceptowalności karty V PAY, np. w Niemczech zapłacisz praktycznie za każdą usługę lub towar tak, jakbyś posiadał konto i kartę w tym kraju. Karta Visa – dostępna w trzech walutach (EUR, GBP, USD) i akceptowana niemal na całym świecie, z ograniczoną akceptowalnością w krajach europejskich z lokalnymi systemami płatniczymi.

WINDYKACJA

WINDYKACJA



Gdy kontrahent nadwyreżył Twoje zaufanie i diletanckie warunki współpracy, konieczne są zdecydowane kroki. W dziedzinie skrupulatnej analizy każdego przypadku Pragma opracowała indywidualną procedurę odzyskania długu.

W uzgodnionej obustronnie strategii łączy harmonijnie poszukiwanie porozumienia z konsekwencją i determinacją. Dzięki temu masz pewność, że proces windykacji jest w dobrych rękach, a droga do wyegzekwowania zapłaty na-

leżności – zdyscyplinowanie krótsza. Koszt usługi w PRAGMA to jedynie z góry ustalona prowizja od odzyskanych kwot. Wachtlarz usług windykacyjnych uzupełnia opcja kredytowania kosztów sądowych i komorniczych.

WINDYKOMAT



Windykomat jest pierwszą i jedyną na rynku aplikacją służącą odzyskiwaniu należności od dłużników, skierowaną do sektora MSP. Aby rozpocząć proces windykacji, wystarczy dowolne urządzenie mobilne lub komputer i połączenie z internetem. Aplikacja umożliwia zlecenie windykacji na koszar dłużnika

w trybie Standard lub Ekspres. Wybór opcji ekspresowej gwarantuje kontakt z dłużnikiem w ciągu zaledwie 30 minut od chwili elektronicznego złożenia zlecenia, co znacznie zwiększa skuteczność. Współpraca odbywa się on-line, nie wymaga podpisywania umów i przysyłania oryginałów dokumen-

tów. Każdy klient ma dostęp do indywidualnego Panelu Klienta, w którym może w czasie rzeczywistym śledzić efekty podejmowanych czynności windykacyjnych – wskaźnik skuteczności, notatki windykatorów, informacje o wpłatach dłużnika, rekomendacje dalszych działań.

WINDYKACJA 2.0 Z USŁUGĄ NAMIERZANIA DŁUŻNIKÓW



Namierzenie ukrywających się przed komornikami oraz przed innymi windykatorami dłużników. Ustalanie ich aktualnych numerów telefonów oraz adresów. Windykacja dłużników w oparciu o model opisany w książce „Zawodowy Windykator”. Windykacja na etapie po bezskutecznej egzekucji pozwala odzyskać stracony dług, a na

etapie wczesnym dzięki zaawansowanym technikom namierzenia dłużników i perswazyjnym negocjacjaom przekonyjemy nawet najbardziej agresywnych dłużników, by zaczęli oddawać pieniądze. VEX Corp odzyskuje pieniądze od dłużników posiadających nawet kilkadziesiąt innych kredytów, pożyczek czy innych długów w czynnej lub

nieczynnej egzekucji komorniczej. Oba etapy zlecają przedsiębiorcy posiadające dłużników biznesowych firmy pożyczkowe, a także kupujące długi firmy windykacyjne. Odnalezienie dłużników zlecają m.in. firmy windykacyjne, które kupują wierzytelności konsumenckie od banków, firm pożyczkowych i telekomunikacyjnych.

UBEZPIECZENIA

UBEZPIECZENIE KREDYTU KUPIECKIEGO

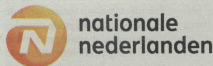


Kompleksowe ubezpieczenie należności handlowych, które zabezpiecza przedsiębiorcę przed ryzykiem braku płatności od odbiorcy w kraju i za granicą. W ramach ubezpieczenia kredytu kupieckiego chronione są należności przedsiębiorcy, powstałe w wyniku stosowania odroczonej terminowości płatności (kredytu kupieckiego) za sprzedane towary lub wykonane usługi. Ochrona ubezpieczeniowa dotyczy

bezpornych należności niezapłaconych przez dłużnika (kupującego), jeżeli brak zapłaty jest następstwem prawnie stwierdzonej niewypłacalności lub przewlekłej zwłoki. Korzyści wynikające z ubezpieczenia kredytu kupieckiego: transfer ryzyka niewypłacalności odbiorców na ubezpieczyciela, zwiększenie konkurencyjności poprzez wydłużenie terminów płatności lub zwiększenia limitów kredytowych dla

odbiorców, zmniejszenie kosztów i czasu związanego z oceną wiarygodności odbiorców, ograniczenie kosztów rezerw, poprawa płynności finansowej, zwiększenie wiarygodności przed bankami i instytucjami finansowymi, co przekłada się na lepsze warunki finansowania własnej działalności, zarządzanie umową ubezpieczenia kredytu kupieckiego poprzez dedykowane narzędzie Sol@r Finance.

RAZEM DLA SIEBIE



„Razem dla Siebie” to nowoczesne ubezpieczenie grupowe skierowane do firm, które zatrudniają przynajmniej 2 osoby. Dzięki dużej elastyczności produkt ten umożliwia dopasowanie wysokości sumy ubezpieczenia oraz zakresu ryzyka do potrzeb pracowników i pracodawcy. Jedna polisa obejmuje kompleksowe ubezpieczenie zdrowia ubezpieczonego pracownika: aż do 60 chorób (w tym

zawał serca, udar mózgu, nowotwory) i inne nieprzewidziane zdarzenia, w tym ponad 500 operacji (to o 50 proc. więcej niż w innych ofertach na rynku). Ponadto produkt obudowany jest szeregiem umów dodatkowych. Są to m.in. „Miesięczna wypłata”, która zapewnia ubezpieczonemu regularne wypłaty na wypadek niezdolności do pracy trwającej dłużej niż pół roku czy umowa na

wypadek uszczerbku na zdrowiu dziecka pracownika, która charakteryzuje się odrębną kwotą ubezpieczenia na każde dziecko w rodzinie. Produkt powstał dzięki konsultacji z klientami i przedstawicielami ubezpieczeniowymi, podobnie jak nowe, bardziej przystępne dla odbiorcy Ogólne Warunki Ubezpieczenia, które wprowadzają uproszczoną likwidację szkód.

WARTA EKSTRA BIZNES PLUS



Pakiet dostosowany jest do oczekiwań zarówno klientów szukających najszerszej ochrony, jak i tych, którym zależy tylko na jednym, wybranym ryzyku. Dzięki włączeniu w zakres ochrony zdarzeń, które do tej pory były zarezerwowane dla dużych korporacji, ubezpieczenie WARTA EKSTRA BIZNES PLUS stało się najszerszym zakresowo pakietem ubezpieczeń dla małych i średnich przedsiębiorstw. Klient, decydując się na ten

produkt, płaci tylko za ochronę, której potrzebuje. Dajemy możliwość wyboru spośród sześciu ubezpieczeń: 4 rodzajów ubezpieczenia mienia, następstw nieszczęśliwych wypadków oraz odpowiedzialności cywilnej dostępnego w dwóch wariantach. Ubezpieczenie można dodatkowo rozszerzyć poprzez włączenie 20 klauzul w przypadku ubezpieczenia mienia oraz 17 klauzul w przypadku ubezpieczenia OC. Dzięki stworzeniu Pakietu

Korzyści i włączeniu ich w podstawę ochrony, klient ma pewność, że polisa zawierać będzie wszystko to, co ważne dla prowadzonej przez niego firmy. Dzięki elastyczności w budowaniu oferty, nowatorskim rozwiązaniom i kompleksowej ochronie Pakiet WARTA EKSTRA BIZNES PLUS daje możliwość stworzenia polisy, która w pełni chronić będzie klienta przed niespodziankami, jakie daje nam prowadzenie biznesu.

FAKTORING

FAKTORING TRANSPORTOWY



Faktoring transportowy to usługa skierowana do przewoźników zarówno krajowych, jak i międzynarodowych, dostępna w formie faktoringu z regresem oraz bez regresu. Bibby Financial Services gwarantuje swoim klientom ochronę przed ryzykiem niewypłacalności kontrahentów oraz środki na podstawie wystawionych faktur na regulację bieżących

zobowiązań przedsiębiorstwa. Dzięki faktoringowi przedsiębiorca sprawnie otrzymuje środki z faktur, może zapłacić za paliwo i leasing. Ponadto ma możliwość zaproponowania lepszych warunków współpracy kontrahentom oraz potencjalnym klientom. W ramach współpracy Bibby Financial Services weryfikuje portfel potencjalnych od-

biorców i monitoruje przepływ należności kontrahentów. Faktoring transportowy w Bibby Financial Services zapewnia przedsiębiorcom nie tylko płynność finansową ale również finansowanie faktur powstałych przed podpisaniem umowy z faktorem. Przedsiębiorcy współpracujący z Bibby mogą liczyć na wsparcie dedykowanego opiekuna.

FAKTORING Z REGRESEM, FAKTORING ODWROTNY



Faktoring w BOŚ jest wyspecjalizowaną usługą finansową. Zapewnia wsparcie średnim, dużym, ale i co ważne – także małym przedsiębiorstwom. Poprawia płynność, umożliwia firmie być konkurencyjną. Dzięki faktoringowi z BOŚ, klient uzyskuje natychmiastowy dostęp do gotówki, dotąd „zamrożonej” w fakturach. To produkt dla firm potrzebujących do-

godnego, elastycznego i szybkiego finansowania; wystawiających / otrzymujących faktury z odroczonym terminem płatności, mających stałych odbiorców i prowadzących pełną księgowość. Faktoring z regresem / z polisą stanowi niezawodny sposób zarządzania należnościami. Zapewnia firmie finansowanie, umożliwia stosowanie elastycznych warunków współpracy

z odbiorcami korzystnie wpływając na wskaźniki w bilansie (zmiana należności w gotówkę). Faktoring odwrotny pozwala regulować przez bank zobowiązania firmy wobec dostawców oraz wydłużać klientowi terminy płatności. Co warto podkreślić, ułatwia też firmie korzystanie z różnych programów lojalnościowych i rabatów.

E-FAKTORING



e-Faktoring to usługa skierowana głównie do mikroprzedsiębiorców, która umożliwia błyskawiczne sfinansowanie wystawionych faktur z odroczonym terminem płatności. Najważniejsze cechy e-faktoringu to szybkość (pieniądze są dostępne na koncie nawet w 15 minut od zaak-

ceptowania wniosku), wygoda (minimum formalności, wszystko za pośrednictwem Internetu, bez wychodzenia z domu/biura bez przedstawiania zbędnych dokumentów), dyskrekcja (klient, któremu została wystawiona faktura nie wie, że została ona już sfinansowana) oraz cena (49 zł nie-

zależnie od kwoty finansowanej faktury). Wysokość odstawianego limitu na finansowanie faktur dla nowych klientów to 25 tys. zł. Dzięki e-faktoringowi firmy mogą łatwo, szybko i na atrakcyjnych warunkach pozyskać finansowanie na bieżącą działalność.

LEASING

FINANSOWANIE SUBARU



BZ WBK Leasing jest oficjalnym partnerem i operatorem finansowym SUBARU Import Polska. Zgodnie z umową spółka dostarcza rozwiązania finansowe, narzędzia i obsługę dla sieci dealerskiej Subaru w pełnym zakresie finansowania przedsiębiorców. W świetle nowej oferty

leasingu firmy mogą sfinansować nowy samochód z szerokiego portfolio marki Subaru już w pożyczce 0 proc. nawet na 3 lata. Płatność zobowiązań może nastąpić zarówno w ratach rocznych, ale także jest możliwość rozłożenia finansowania na raty miesięczne. W przygotowa-

nej nowej ofercie finansowania przez BZ WBK Leasing dostępne są wszystkie modele aut marki Subaru. BZ WBK Leasing jako jedyna firma na rynku dostarcza rozwiązania finansowe, narzędzia i obsługę dla sieci dealerskiej marki w pełnym zakresie finansowania.

LEASING SWOBODNY AUTO+



Produkt dedykowany dla samochodów osobowych i dostawczych do 3,5 tony, jest skonstruowany w oparciu o wysokie wartości końcowe, co umożliwia leasingobiorcy zakup pojazdu z miesięcznymi ratami znacznie niższymi niż w zwykłym leasingu. Dodatkowym atutem produktu jest możliwość

zmiany wysokości rat przez klienta w trakcie trwania umowy za pośrednictwem Portalu Klienta on-line. Klient może obniżyć ratę do 1 zł lub zwiększyć ją nawet dwukrotnie. W ramach produktu klient może skorzystać z produktów dodatkowych, w tym atrakcyjnego pakietu ubezpieczenia i karty paliwo-

wej. Klient ma pełną swobodę w podjęciu decyzji o zakończeniu umowy: czy wykupić auto, czy zwrócić je i wybrać nowszy model. Klienci mogą wybrać odpowiadające im parametry oferty – wartość pojazdu do 250 tys. zł netto, okres umowy do 60 miesięcy, limit rocznych przebiegów do 45 tys. km.

LEASING PRZYBIJ5!



Leasing Przybij5 oferowany jest przez FCA Leasing Polska Sp. z o.o. we współpracy z FCA Poland S.A. Spółka leasingowa powstała 2 czerwca 2013 roku. Jej wyłącznym akcjonariuszem jest FCA Bank S.p.A. – spółka koncernu FCA zajmująca się działalnością finansową. Oferta Leasing Przybij 5 to leasing operacyjny na finansowanie zakupu najczęściej wybieranych samochodów dostawczych w Polsce tj. Fiat Professional dostępnych w Salonach sieci Fiat Professional. Warunki oferty: 5 proc.

pierwszego czynszu leasingowego, maksymalny okres leasingu 5 lat, 105 proc. – całkowity koszt leasingu (dla okresu 36 miesięcy), możliwość przełożenia spłaty maksymalnie 5 rat leasingowych na koniec okresu finansowania (jedna rata rocznie, bez dodatkowych kosztów), 5 atrakcyjnych ofert serwisowych i ubezpieczeniowych (ubezpieczenie GAP, ubezpieczenie Bezpieczny Leasing i ubezpieczenie komunikacyjne, Pakiety Easy Care i Maximum Care). Ponadto leasing Przybij5! to: brak zaświadczeń US, ZUS

oraz dokumentów rejestrowych, obowiązkowe finansowanie ubezpieczenia GAP, procedura uproszczona (oswiadczenie dotyczące wyników finansowych) od 10 proc. opłaty wstępnej, wyszycie formalności w salonie – możliwość rejestracji na lokalnych numerach tablic rejestracyjnych w wybranych punktach dealerskich/Oddziałach FCA Leasing, Leasing Przybij 5 jest bardzo elastyczną ofertą przygotowaną dla wymagających klientów, szukających kompletnej i uczciwej oferty.

OPROGRAMOWANIE

SUBIEKT 123

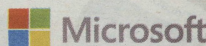


Aplikacja do wystawiania faktur i paragonów online. Umożliwia zarządzanie informacjami o klientach i towarach/usługach oraz generowanie różnego rodzaju zestawień. Jest dostosowany do obsługi Jednolitego Pliku Kontrolnego i jednostek samorządu terytorialnego. Przez miesiąc można korzystać z aplikacji bezpłatnie. Użytkownik sam decy-

duje, czy chce korzystać z pakietu podstawowego, czy również z modułów dodatkowych. Subiekt 123 dostępny jest w dwóch wersjach: dla firm i biur rachunkowych. Został zintegrowany z programami księgowymi InsERT nexo, dzięki czemu dokumenty księgowo-można swobodnie przepływać pomiędzy biurami rachunkowymi a klientami. Biuro może

też bezpłatnie udostępnić aplikację swoim klientom. Tania i łatwa w obsłudze aplikacja dla małych i średnich firm – stanowiących główną siłę napędową gospodarki – która pozwala na szybkie wystawienie faktury czy paragonu, umożliwia generowanie plików w formacie JPK i wspiera obsługę jednostek samorządu terytorialnego.

DYNAMICS 365 CUSTOMER ENGAGEMENT



Inteligentne aplikacje biznesowe Microsoft Dynamics łączą w sobie możliwości rozwiązania CRM i systemu ERP, które doskonale współpracują w chmurze. Firmy mogą zarządzać każdym aspektem swojej działalności podnosząc jej efektywność, innowacyjność, efektywność procesów operacyjnych, konkurencyjność oferty i wychodząc naprzeciw rosnącemu oczekiwaniu klientów. Do procesów szybszych na miarę małego i średniego biznesu w Polsce należą w szczególności:

Dynamics 365 for Sales usprawniający procesy sprzedażowe pozwala na zdobywanie coraz więcej nowych kontaktów, docieranie do właściwych osób decyzyjnych, wzmocnienie relacji z aktualnymi klientami oraz szybsze zamykanie sprzedaży. Dynamics 365 for Customer Service wspierający procesy obsługi klienta pozwala wyróżnić się doskonałą obsługą oraz zwiększyć zaangażowanie i lojalność klientów, oferując najwyższą jakość w każdym kanale obsługi

od portali z instrukcjami pomocy, poprzez infolinię, media społecznościowe aż po wsparcie serwisowe u klienta. Dynamics NAV to nowoczesne narzędzia ERP pozwalające działać szybko i sprawnie dzięki usprawnieniu i integracji wszystkich procesów w firmie w tym w obszarze: produkcji, logistyki, handlu, usług, retailu, finansów i księgowości, środków trwałych, magazynowania, marketingu czy zarządzania projektami.

SIMPLE.ERP



SIMPLE.ERP jest Zintegrowanym Systemem Informatycznym zapewniającym spójną i kompleksową obsługę procesów gospodarczych w całym zakresie działalności przedsiębiorstwa. Istotne cechy tego systemu to otwartość i elastyczność, które są wynikiem wykorzystania do jego budowy powszechnie zaakceptowanych standardów i interfejsów. Dzięki daleko posuniętej standaryzacji system może być ponadto

łatwo rozwijany – w trakcie wdrożenia wzbogacany o nowe obszary funkcjonalne. SIMPLE.ERP doskonale sprawdza się w średnich i dużych przedsiębiorstwach o różnorodnych profilach: produkcyjnym, handlowo-usługowym czy budowlanym. Producentem oprogramowania jest SIMPLE – spółka notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych, z prawie 30 letnim doświadczeniem w zakresie wdrożeń zintegro-

wanych systemów informatycznych. Doświadczenie Spółki w tworzeniu oprogramowania oraz wiedza w tym zakresie, zapewnia stabilną pozycję na rynku oraz czołowe miejsca w rankingach największych dostawców IT. Elastyczność, otwarta architektura oraz bogata funkcjonalność SIMPLE.ERP to cechy systemu, które w znaczący sposób wspomagają przedsiębiorstwa w realizacji swoich oddzielnych celów biznesowych.

KARTA PALIWOWA



KARTY PALIWOWE BP

Oferta kart paliwowych BP to zestaw usług i narzędzi świetnie spełniających potrzeby firm, niezależnie od wielkości i rodzaju posiadanych pojazdów. Z karty BP+Aral o zasięgu międzynarodowym można korzystać na ponad 18 000 stacji zrzeszonych w porozumieniu Routex Aral, BP CircleK, Eni i OMV. Dodatkowo karta zapewnia dostęp do pełnej gamy usług i opłat

drogowych, włącznie z odzyskiwaniem podatku VAT i akcyzy na bardzo atrakcyjnych warunkach.

Z kolei karta BP Plus o zasięgu krajowym jest akceptowana na ponad 500 stacjach BP oraz ponad 300 stacjach CircleK i pozwala bezgotówkowo i sprawnie regulować opłaty za wszystkie płatne autostrady w Polsce.

Użytkownicy kart BP otrzymują dostęp do nowoczesnego rozwiązania *on-line*, pozwalającego na łatwe administrowanie kartami i bieżące monitorowanie wszystkich transakcji.

Ścisłe procedury bezpieczeństwa zapewniają szybkie rozpoznawanie wszelkich nieprawidłowości, a specjalne systemy kontroli dają najlepsze wyniki w wykrywaniu nadużyć.



KARTA PALIWOWO-SERWISOWA DKV

Karta honorowana jest w około 65 tys. punktach, z czego ponad 46,5 tys. to stacje paliw (4 tys. stacji paliw w Polsce) w 42 krajach Europy, tworząc tym samym największą, a zarazem najgęstszą sieć usługową w tej branży. Korzysta z niej ok. 120 tys. firm na całym świecie. Liczba firm korzystających z kart wynosi 140 tys. a w posiadaniu klien-

tów jest obecnie ponad 2,7 mln kart serwisowych i/lub urządzeń pokładowych DKV. Karta DKV umożliwia bezgotówkowe tankowanie na stacjach wszystkich liczących się marek oraz dostęp do usług dodatkowych, są to m.in.: rozliczanie opłat drogowych we wszystkich krajach w Europie, serwisy naprawcze, 24h pomoc drogowa, internetowy

serwis do zarządzania transakcjami e-Reporting DKV, planowanie podróży i zwrot zagranicznego podatku VAT (w tym fakturowania netto), usługi promowe, doradztwo. W najbliższym czasie DKV wprowadzi nowe urządzenia: DKV Box Europe, które pozwoli rozliczać opłaty z wielu krajów Europy oraz nowe urządzenie DKV Box Italia.



EUROSHHELL CARD

Karta flotowa euroShell jest narzędziem pozwalającym firmom transportowym na optymalizację prowadzonego biznesu. Umożliwia bezgotówkowe płatności za paliwo, opłaty drogowe (m.in. w Polsce za viaTOLL oraz autostrady A1, A2, A4), myjnie, zakupy na stacjach, a także gwarantuje całonocny dostęp do pomocy drogowej w 40 krajach w Europie. Za

pośrednictwem karty euroShell kierowcy mogą bezpiecznie uregulować kluczowe wydatki związane z transportem na ponad 900 strategicznie zlokalizowanych stacjach paliwowych w Polsce. W Europie karta euroShell gwarantuje bezgotówkowe transakcje w 22 000 punktach w 35 krajach, z których 2 500 lokalizacji to stacje paliw Shell odpowiednio wyposażone

do obsługi pojazdów ciężarowych. Karta euroShell daje także klientom możliwość całonocowego zarządzania kartami paliwowymi w firmie za pomocą platformy internetowej Shell Card Online. Z kartą flotową euroShell firmy transportowe, bez względu na wielkość floty, zyskują bezpieczne i skuteczne narzędzie do zarządzania wydatkami oraz ich bieżącej kontroli.