

WYRÓŻNIENIA

## NAJLEPSZE PRODUKTY DLA MSP 2018

### BANK



EKOPOŻYCZKA DLA FIRM, EKOLEASING, EKOKREDYT DLA WSPÓLNOT MIESZKANIOWYCH

ING Bank wspiera działania ekologiczne i swoją ofertą zachęca do proaktywnej postawy Polaków na rzecz czystego powietrza i dbałości o środowisko naturalne. Bank przygotował dla firm i Wspólnot Mieszkaniowych ofertę promocyjnego finansowania na produkty i rozwiązania, które przyczyniają się do zmniejszenia zużycia energii konwencjonalnej i zwiększenia czystej

(modernizacja budynków w kierunku rozwiązań energooszczędnych i termomodernizacyjnych, energooszczędne sprzęty AGD i RTV, samochody elektryczne i hybrydowe, rowery, kolektory słoneczne i ogniwa fotowoltaiczne, pompy ciepła). W ramach oferty ING Banku firmy mogą uzyskać pożyczkę lub leasing, a Wspólnoty Mieszkaniowe – kredyt inwestycyjny.

Zarząd banku wierzy, że polscy przedsiębiorcy już są świadomi konieczności zmiany. Zmiana jest procesem, ale warto zacząć od teraz. Wspiera więc rozwój firm jednocześnie pomagając im w wyborze rozwiązań energooszczędnych i poprawiających jakość środowiska naturalnego. Ofertę wyróżnia bardzo atrakcyjna cena (niska marża, bez prowizji), łatwy proces kredytowy.

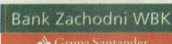


KREDYT UNIA BIZNES

Bank Polskiej Spółdzielczości pomaga firmom w uzyskaniu dotacji w różnorodny sposób. Przede wszystkim współfinansuje projekty unijne, udzielając kredytów na inwestycje. Zgodnie z regulami pozyskiwania środków z Unii Europejskiej kredyt bankowy zasadniczo nie jest obligatorijny. Jednak każdy beneficjent starający się o dotację powinien wykażać instytucji publicznej ocenianej wnioski, że posiada środki na sfinansowanie całej inwestycji. Kredyt zaś jest jednym z najbardziej powszechnych instrumentów finansowania projektów. Kredyt Unia Biznes przeznaczony jest dla przedsiębiorców,

którzy chcą współfinansować inwestycje z funduszy unijnych, zarówno w ramach regionalnych jak i krajowych programów operacyjnych. Kredyt może być udzielony na 15 lat, dostępny jest w 3 walutach – PLN, USD, EUR. Kredytem Unia Biznes można finansować do 100 proc. wartości inwestycji unijnej przy zachowaniu wymaganych przez bank form zabezpieczeń. Maksymalna kwota kredytu wyznaczana jest w procesie oceny zdolności kredytowej, minimalna zaś wynosi 20 tysięcy złotych. Przedmiotem inwestycji mogą być nie tylko środki trwałe, ale i wartości niematerialne i prawne. Kre-

dyt Unia Biznes jest nowoczesnym rozwiązaniem, który umożliwia rozwój biznesu polskich przedsiębiorców. Przy pomocy Unii Biznes można zrealizować innowacyjne przedsięwzięcia, inwestycje ekologiczne, turystyczne i edukacyjne, zarówno na obszarach miejskich, jak i wiejskich. Zapewnienie finansowania inwestycjom unijnym pomoże rozwijać kadry, zacieśniać współpracę z naukowcami, producentami i kooperantami. Kredyt Unia Biznes to nowoczesne finansowanie dla MSP. Uwzględnia potrzeby innowacyjnych przedsiębiorstw i innowacyjnych inwestycji.



PROFIL ZAUFANY

7 grudnia 2017 bank udostępnił przedsiębiorcom prowadzącym jednoosobowe działalności gospodarcze funkcjonalność umożliwiającą uzyskanie Profilu Zaufanego poprzez usługi BZWBK24 Mini Firma i Moja Firma Plus. BZ WBK jako pierwszy udostępnił tę funkcjonalność w usługach bankowości elektronicznych dedykowanych do

obsługi firm. Podpis profilem zaufanym (podobnie jak kwalifikowany podpis elektroniczny) skutecznie zastępuje podpis własnoręczny w kontaktach z podmiotami publicznymi. Można dzięki niemu wysłać przez Internet dokumenty i wnioski do różnych urzędów administracji publicznej, co ułatwia i umożliwia zdalne załatwienie wielu spraw ad-

ministracyjnych związanych z działalnością gospodarczą. Klienci firmowi mogą zmienić dane w CEiDG, obsługiwać dokumentację rozliczeniową z ZUS, składać wnioski o wydanie koncesji / zezwoleń, wykorzystując Profil Zaufany. Uzyskanie profilu zaufanego odbywa się przez bankowość elektroniczną.

### FAKTORING



IDEA ONLINE

Produkt faktoringowy skierowany do właścicieli jednoosobowych działalności gospodarczych i freelancerów wystawiających faktury VAT. To finansowanie ich działalności bez zbędnych formalności i zobowiązań na podstawie wystawianych faktur, dokładnie wtedy, kiedy potrzebują środków na rozwój swojej działalności. Finansowanie faktur zaczyna się już od 100 zł, przy wypłaconych 100 proc. wartości faktury, a prowizja 0,078 proc.

dziennie, to jedyna opłata, jaką ponosi przedsiębiorca, który zdecydował się na ten produkt. Wszystkie formalności wraz z podpisaniem umowy można załatwić on-line z jakiegokolwiek miejsca na świecie. Pieniądze za faktury trafiają na konto przedsiębiorcy już w 24h bez informowania jego klienta o finansowaniu. Decyzja o przyznaniu finansowania zapada w 15 minut dzięki zastosowanym przez Idea Money technologiom.

Wszystko to sprawia, że IDEA ONLINE to rozwiązanie idealnie dopasowane do potrzeb mikroprzedsiębiorców. IDEA ONLINE to produkt w ramach którego wszystkie formalności załatwane są on-line, a korzystający z usługi płaci jedną transparentną stawkę 0,078 proc. dziennie za finansowanie, bez żadnych dodatkowych kosztów - szybko, łatwo i dokładnie wtedy, kiedy tego potrzebuje.



PLTAFORMA FAKTORINGOWA DLA MSP

Faktorama oferuje największą w Polsce platformę faktoringową. Na platformie małe i średnie przedsiębiorstwa pozyskują finansowanie od licznych inwestorów. Z plat-

formy korzystają głównie przedsiębiorstwa z branży budowlanej, wydobywczej i przemysłu lekkiego, dla których jest to podstawowe źródło finansowania. Przedsiębiorstwa

mają dostęp do kilkukrotnie większego limitu faktoringowego, niż mogą dostać w banku dzięki finansowaniu od wielu inwestorów.



EFAKTORING

eFaktoring to pierwszy w Polsce w pełni internetowy faktoring skierowany przede wszystkim do mikrofirm. Założeniem eFaktoringu jest pomoc w zachowaniu płynności finansowej przedsiębiorstwa poprzez szybsze uzyskanie pieniędzy z tytułu wystawionych faktur

z odroczonym terminem płatności. W ramach przyznanego limitu faktoringowego klient ma możliwość finansować wybrane przez siebie faktury w wysokości 100 proc. ich wartości. Zarówno decyzja o przyznaniu limitu, jak i zawarcie umowy odbywa się online,

a środki z tytułu finansowania są dostępne nawet w kilkanaście minut. Odpowiada na kluczowe potrzeby najmniejszych firm – finansowanie jest szybkie, bez zbędnych formalności, w 100 proc. online, a przede wszystkim – w atrakcyjnej cenie.

## FLOTA



PRAWO  
PO TWOJEJ STRONIE

### DAS FLOTA

Ubezpieczenie ochrony prawnej DAS FLOTA to produkt dedykowany firmom posiadającym flotę pojazdów, który idealnie uzupełnia gamę firmowych ubezpieczeń komunikacyjnych. Ubezpieczenie zapewnia profesjonalną ochronę prawną dla flot pojazdów oraz ich kierowców. Dzięki DAS FLOTA ubezpieczeni uzyskują dostęp do profesjonalnej obsługi prawnej i unika

wysokich kosztów obrony własnych interesów oraz dochodzenia swoich praw. W ramach DAS FLOTA finansowane są koszty usług Radcy Prawnego lub Adwokata, koszty sądowe i inne koszty prawne objęte ubezpieczeniem. Ubezpieczenie zapewnia ochronę w sprawach zarówno dotyczących majątku firmy np. auta jak i bezpośrednio dla zatrudnionych kierowców na terenie

43 państw na świecie. Każdy klient otrzymuje spersonalizowaną ofertę dostosowaną do jego możliwości i potrzeb. Głównymi wyróżnikami ubezpieczenia ochrony prawnej DAS FLOTA jest możliwość ubezpieczenia pojazdów lub samych kierowców oraz szybki i sprawny system likwidacji szkód oraz wieloletnie doświadczenie D.A.S. w likwidacji szkód zaistniałych zagranicą.



FIAT CHRYSLER AUTOMOBILES

### ALFA ROMEO ABONAMENT

To nowoczesna forma wynajmu samochodów dla firm oraz osób fizycznych prowadzących działalność gospodarczą, w stałej, jednokwotowej opłacie miesięcznej. W ramach comiesięcznej opłaty klient otrzymuje nową Alfę Romeo, bez wpłaty własnej (co jest uzależnione od zdolności kredytowej klienta), z ubezpieczeniem AC/OC/NNW, pełną obsługą serwisową w ASO, sezonową wymianą opon oraz koordynacją likwidacji

szkód, bez konieczności wykupu auta. To program na 24 lub 36 miesięcy, z rocznym przebiegiem auta do wyboru 20 000 lub 40 000 km i trzema wysokościami opłaty wstępnej, które zaczynają się od 0 proc. Istnieje też możliwość kalkulacji wynajmu dla innej wielkości deklarowanego przebiegu. Po tym okresie klient może wymienić samochód na nowy, odkupić go lub zwrócić i zakończyć współpracę. W Abonamencie

już dostępne najnowsze modele Alfę Romeo bez wpłaty własnej: czteronapędowa Stelvio z automatyczną skrzynią biegów za 2119 zł netto/m-c i 200-konna Giulia z automatyczną skrzynią biegów za 1559 zł netto/m-c. Program „Alfa Romeo Abonament” to łatwy dostęp do użytkowania samochodu bez konieczności jego zakupu a zdecydowana większość kosztów użytkowania pojazdu jest już zawarta w racie miesięcznej.



CAREFLEET  
GRUPA CRÉDIT AGRICOLE

### CAR FLEET MANAGEMENT – ZARZĄDZANIE FLOTA

Usługa Zarządzania Flotą Car Fleet Management to oszczędność czasu i pieniędzy. Większością spraw związanych z obsługą samochodów służbowych zajmują się doświadczeni eksperci Carefleet, którzy udzielają klientom i użytkownikom wsparcia na każdym etapie współpracy – począwszy od doradztwa przy wyborze nowych pojazdów, aż po całonocną opiekę serwisową i raportowanie. Usługa dostępna jest zarówno dla wynajmowanych

pojazdów, jak również tych zakupionych za gotówkę lub na kredyt, a także leasingowanych czy wynajętych od innych podmiotów. W ramach Zarządzania Flotą firma Carefleet oferuje m.in. pełen zakres usług serwisowych po preferencyjnych cenach, nadzór nad procesem likwidacji szkód komunikacyjnych, kompleksową obsługę ogumienia (w tym sezonową wymianę i przechowywanie opon), a także wsparcie w zakresie zakupu

oraz sprzedaży pojazdów. Usługa Car Fleet Management jest odpowiedzialna za indywidualne potrzeby zarówno korporacji i dużych przedsiębiorstw, jak również firm z sektora MSP. Car Fleet Management to rozwiązanie adresowane do wszystkich firm, bez względu na formę finansowania samochodów służbowych, pozwalające zaoszczędzić czas i pieniądze, które należałoby przeznaczyć na zarządzanie flotą pojazdów w przedsiębiorstwie.

## KARTA PALIWOWA



### KARTA PALIWOWO-SERWISOWA DKV (DKV CARD)

Karta honorowana w ok. 70 tys. punktów w 42 krajach Europy, umożliwia bezgotówkowe tankowanie i rabaty na paliwo, zakup wybranych akcesoriów, rozliczanie opłat drogowych we wszystkich systemach opłat drogowych, przejazdy autostradami i tunelami, usługi promowe. Daje dostęp do wielu usług dodatkowych, ułatwiających zarządzanie kosztami transportu: usługi serwisu i naprawy pojazdów, myjnie, zakupy na stacjach czy

parkingi, doradztwo, 24h pogotowie awaryjne. Karta umożliwia też oszczędności: niższe stawki opłat drogowych, zwrot podatku VAT oraz akcyzy. Karta DKV umożliwia bezgotówkowe tankowanie na ok. 4 tys. stacji paliw w całej Polsce – zarówno największych, jak i lokalnych sieci stacji paliw. Warto też zwrócić uwagę, że DKV jest pierwszym zachodnioeuropejskim operatorem kart, który przeniósł swój standard usług na rynek Rosji

i Białorusi. Dotyczy to zarówno tankowania w preferencyjnych cenach, jak i rozliczania opłat drogowych – w rosyjskim systemie Platon i w Rejonie Pskova, a także w białoruskim systemie BelToll. Karta DKV jest akceptowana na przeszło 2083 stacjach paliw w Rosji i na Białorusi. Karta DKV zapewnia klientom dostęp do atrakcyjnych cen paliw, pełną mobilność w trasie oraz większą efektywność pracy.



### UTA FULL SERVICE CARD

Karta UTA to bezgotówkowe płatności na ponad 54 tys. punktów akceptacji w 40 krajach Europy, oferujące wszystko to, co potrzebne kierowcy w trasie m.in. zakup paliwa, opłaty drogowo, myjnie, usługi serwisowe, pomoc drogowa, a także zwrot podatku VAT i części akcyzy z zagranicy. Zaletą współpracy z UTA jest także odroczony termin płatności, lepsza kontrola

wydatków, e-faktury, dostęp do nowoczesnych rozwiązań wspomagających zarządzanie flotą, indywidualne doradztwo, niskie ceny na stacjach oraz możliwość uzyskiwania rabatów. UTA udostępnia swoim klientom nowe urządzenie do opłat drogowych w systemie EETS – UTA One<sup>®</sup>. Urządzenie to ma największy zasięg z dotychczas dostępnych na rynku i obsługuje

aż 8 systemów mycia: Belgia, Włochy, Austria, Francja, Hiszpania, Portugalia i w Polsce (A4). Kolejnym etapem będzie dodanie jeszcze w 2018 roku systemu TC w Niemczech. Rozwiązania techniczne zastosowane w nowym urządzeniu pozwalają na zdalne aktywowanie w przyszłości dowolnego systemu opłat drogowych.



### CIRCLE K PREPAID

Karta rabatowa Circle K Prepaid akceptowana jest na stacjach Circle K w Polsce i daje możliwość uzyskania rabatu na paliwo, myjnie i zakupy w sklepie bez zbędnych formalności

i dodatkowych kosztów. Kartę można doładować na stacji bezpośrednio przed dokonaniem zakupu lub przelewem na dedykowane konto. Klienci korzystający z tej karty otrzymują

zbiórkę faktur raz w miesiącu oraz dostęp do portalu internetowego umożliwiającego zarządzanie kartami. Korzystanie z karty Circle K Prepaid jest całkowicie bezpłatne.

## LEASING



### LEASING SWOBODNY AUTO+

Produkt dedykowany dla samochodów osobowych i dostawczych. Jego główne atuty to: niskie miesięczne koszty, w porównaniu ze zwykłym leasingiem, dzięki wysokim wartościom wykupu. Klient spłaca tylko ratę leasingu, a nie całą wartość auta co pozwala na użytkowanie pojazdu z wyższego segmentu

(w tym Premium) lub z wyższym pakietem wyposażenia; możliwość zmiany wysokości rat przez Klienta, w trakcie trwania umowy, dzięki dostępowi online do Portalu KlientEFL; szeroka oferta produktów dodatkowych, w tym atrakcyjne pakiety ubezpieczenia i karta paliwowa; klient ma pełną swobodę w podjęciu

decyzji o zakończeniu umowy: czy wykupić auto, czy zwrócić je i wybrać nowszy model. A to wszystko dzięki elastycznym parametrom oferty, w tym wartości pojazdu do 250 tys. zł netto, okresowi umowy do 60 miesięcy oraz możliwości wyboru limitu rocznego przebiegu do 45 tys. km.



### NAJEM MASZYN BUDOWLANYCH, DROGOWYCH I WÓZKÓW WIDŁOWYCH

Najem to elastyczne narzędzie dla klientów m.in. z branży budowlanej, którzy realizują sezonowe kontrakty bądź zlecenia krótkoterminowe i oczekują dostępu do nowoczesnego sprzętu, dowolnej marki, przy jednoczesnej optymalizacji kosztów. Rozwiązanie to pozwala klientom dostosować okres umowy do ich indywidualnych potrzeb

poprzez wybór od 12 do 48 miesięcznych rat, płatnych w złotych lub euro. W racie najmu zawarte jest także ubezpieczenie majątkowe i OC, serwis i szkolenie operatorów, ochrona przed kradzieżą systemem GanDNA oraz zabezpieczenie wartości przy szkodzię całkowitej, czyli GAP Indeksowy.

Idea Getin Leasing zapewnia maksymalne uproszczenie procedur, co w przypadku wynajmu sprzętu o wartości do 500 tys. zł ogranicza się jedynie do decyzji na podstawie pozytywnej informacji z BIK. Po zakończeniu umowy klient oddaje sprzęt i nie ponosi żadnych kosztów związanych ze sprzedażą tego środka na rynku wtórnym.



### ING MASZYNY

Program leasingowy ING Maszyny został przygotowany z myślą o firmach zainteresowanych leasingiem standardowych maszyn produkcyjnych, poligraficznych i spożywczych oraz wózków widłowych. Produkt ten opiera się na maksymalnie uproszczonych procedurach – wystarczy złożyć wniosek leasingowy razem z fakturą pro forma, zawierającą podstawową specyfikację wybranego urządzenia. Żadne inne doku-

menty finansowe czy rejestrowe firmy nie będą potrzebne. Bez zbędnych dokumentów i zaświadczeń, z kwotami pozwalającymi na szeroki wybór maszyn czy urządzeń, decyzją leasingową podjętą w ciągu doby i oddziałem finansującego tuż za rogiem – to tylko niektóre elementy dedykowanego przedsiębiorcom programu ING Maszyny, wprowadzonego w marcu 2018 roku do oferty ING Lease. Wystarczy prowadzić działal-

ność gospodarczą od 6 miesięcy i złożyć wniosek leasingowy z fakturą pro forma. 24 godziny później ING Lease przekazuje klientowi decyzję. A czas to przecież pieniądź. Szczególnie małe podmioty często nie mogą i nie chcą czekać. Przedsiębiorcy szukają rozwiązań nieklopotliwych i nieabsorbujących, będących w zasięgu ręki. ING Maszyny jest odpowiedzią na te oczekiwania.

## OPROGRAMOWANIE

**ASSECO**  
BUSINESS SOLUTIONS

WAPRO ERP BY ASSECO

Nowoczesne oprogramowanie do zarządzania w małych i średnich przedsiębiorstwach, wspierające pracę działów: sprzedaży, finansów i księgowości, kadr oraz pracowników mobilnych. Programy marki WAPRO ERP można wykorzystywać w każdej branży, systemy cechuje prosta instalacja, łatwa konfiguracja i intuicyjna obsługa. Wybierając oprogramowanie WAPRO ERP, każdy użyt-

ownik może dołączyć do grona ponad 75 tysięcy przedsiębiorców, którzy w zarządzaniu wykorzystują najnowsze rozwiązania informatyczne. System WAPRO ERP dostępny jest w liniach produktowych przeznaczonych dla różnej wielkości firm. Linie różnią się między sobą liczbą wchodzących w skład modułów i funkcjonalnością. Rozpoczynając pracę na WAPRO ERP-START

można łatwo, wraz z rozwojem przedsiębiorstwa, migrować do bogatszej funkcjonalnie linii BIZNES czy najbardziej rozbudowanej linii PRESTIZ wyposażonej w możliwości analiz. Wybierając WAPRO ERP by Asseco, każdy mały lub średni przedsiębiorca może zacząć nową przygodę z biznesem, sprawić, by jego firma stała się nowoczesna, mobilna i aktywna w internecie.

**InsERT**  
programy dla firm

REWIZOR NEXO PRO

Revizor nexo PRO to nowoczesny program do prowadzenia pełnej księgowości w małych i średnich firmach. Doskonale sprawdza się również w biurach rachunkowych. Revizor nexo PRO jest rozszerzoną wersją Revizora nexo, stworzoną dla tych, którzy potrzebują elastycznego, otwartego systemu finansowo-księgowego. Oprócz pełnej funkcjonalności standardowego programu zawiera wiele dodatkowych rozwiązań. Pozwala m.in.

wykorzystywać wielopoziomowe konta kartotekowe, tworzyć własne raporty i wydruki, na własny sposób opisywać zdarzenia gospodarcze (np. dodatkowymi transakcjami VAT), dokonywać analiz zapisów wg różnorodnych cech wykorzystując tzw. pola własne, czy też rozliczać rozrachunki ratalnie lub ewidencjonować je według własnych typów. Poprzez tzw. punkty rozszerzeń i Sferę dla Revizora możliwa jest realizacja indywidualnych

rozwiązań, dostosowanych do specyfiki firmy. Revizor nexo PRO to część InsERT nexo PRO – zintegrowanego pakietu, w którego skład wchodzi również: Subiekt nexo PRO – system obsługi sprzedaży i gospodarki magazynowej, Rachmistrz nexo PRO – program do prowadzenia uproszczonej księgowości, Gratyfikant nexo PRO – system kadrowo-płacowy oraz Gestor nexo PRO – system zarządzania relacjami z klientami.

**iOCC**

INFOR M3

Infor M3 to kompleksowy, zintegrowany system ERP przeznaczony dla średnich i dużych przedsiębiorstw produkcyjnych i dystrybucyjnych, pokrywający swoją funkcjonalnością wszystkie kluczowe procesy takie jak planowanie, zakupy, produkcja, sprzedaż, obsługa klienta, finanse, i wiele innych. M3 obsługuje 19 języków i spełnia wymagania lokalne dla ponad

40 krajów, w tym dla Polski. Infor M3 rozwijany jest od wielu lat przez producenta – firmę Infor – dla wybranych branż (spożywczej, drzewno-mebelowej, odzieżowej, kosmetycznej i chemii lekkiej, dystrybucyjnej oraz serwisu i wynajmu maszyn). Wiele przeprowadzonych projektów wdrożeńowych napędza rozwój systemu w podziale na mikro-specjalizacje (np. w branży spo-

żywczej funkcjonalność uwzględnia specyfikę m.in. przetwórstwa mięsa, produkcji serów, produkcji napojów, produkcji pieczywa) oraz zapewnia łatwość wdrożenia i niskie pełne koszty utrzymania. W Polsce Infor M3 jest oferowany przez partnera Infor – firmę iPCC (www.i-pcc.pl), której konsultanci (ok. 30 osób) mają wieloletnie doświadczenie.

## OUTSOURCING

**Adecco**

OUTSOURCING HR

Firma posiada ponad 50 lat doświadczenia w branży rekrutacyjnej. Powstała w 1996 roku i od tego czasu zatrudniła setki tysięcy pracowników. Już od ponad 20 Adecco wspiera firmy w Polsce w szeroko pojętych usługach HR m.in.: rekrutacji, assessment & development center, outsourcingu, consultingu HR i Field Marketingu. Firma otworzyła ponad 50 biur pracy

tyczasowej, stałej oraz placówek on-site – lokalnych przedstawicielstw utworzonych przy dużych klientach, w blisko 30 miastach w całym kraju. Adecco Poland jest członkiem i jednym z założycieli Polskiego Forum HR zrzeszającego największe firmy świadczące usługi doradztwa personalnego w Polsce. Polskie Forum HR (wcześniej Związek Agencji Pracy Tym-

czasowej) powstało w 2002 roku z inicjatywy wiodących firm z branży agencji zatrudnienia funkcjonujących według najwyższych standardów etycznych. Eksperti Polskiego Forum HR współtworzą i opiniują projekty ustaw, uczestniczą w pracach komisji trójstronnej, spotykają się z przedstawicielami instytucji publicznych broniąc interesów branży.

**EDIKO**

MPS SATELLITE

MPS Satellite to autorskie, innowacyjne narzędzie informatyczne pozwalające na błyskawiczny audyt drukarek w firmie, jak również na ich ciągły, zdalny monitoring. Aplikacja jest w pełni niezależna od zewnętrznych źródeł informacji, co oznacza, że nie potrzebuje podłączenia do wirtualnej chmury – analiza jest możliwa dzięki raportom wysyłanym za pośrednictwem poczty elektronicznej. System pozwala na kontrolę

i optymalizację kosztów związanych z drukiem oraz na weryfikację poziomu bezpieczeństwa środowiska druku, zwłaszcza w kontekście nasilających się cyberataków na firmowe urządzenia. Od czasu powstania aplikacja MPS Satellite została wdrożona w około 50 firmach w Polsce i za granicą. Na targach IT Future Expo, które odbyły się we wrześniu 2016 r. w Warszawie, aplikacja zwyciężyła w konkursie Liderzy IT w kategorii

Industry Dedicated IT Solution. W listopadzie rozwiązanie zostało zaprezentowane na prestiżowych targach Web Summit w Lizbonie, w ramach programu ALPHA, prezentującego najlepsze start-upy o dużym potencjale dla rynku międzynarodowego. Oprogramowanie to wyróżnia innowacyjne wykorzystanie technologii Internetu Rzeczy, które pozwala za pewnić bezpieczeństwo ważnych, firmowych danych.

**you'll**

ZEWNIĘTRZNY DZIAŁ MARKETINGU

Zewnętrzny dział marketingu przeznaczony jest dla firm, które chcą promować swoją markę, ale nie zamierzają tworzyć działu marketingu w ramach swojej firmy. Dzięki współpracy z nami dostają dostęp do najlepszych specjalistów bez

ponoszenia kosztów zatrudniania ich na stałe w firmie. Produkt wyróżnia się możliwością obsługi różnych rynków zagranicznych. Otwiera granice na współpracę ze specjalistami z całego świata. Nie ograniczamy się tylko do "własnego po-

dwórka", szukamy najlepszych ludzi w najdalszych zakątkach świata. Firma otrzymuje dostęp do wielu specjalistów strategicznych, przez taktyczne po realizacyjne za opłatą abonamentową.

## TELEKOMUNIKACJA

### ● **BLAUPUNKT** HOS 1800 KIT

Ze Smart Monitoring HOS możesz zawsze mieć na oku swój dom, firmę lub biuro. W skład systemu wchodzi monitoring wideo, a zabezpieczenie przed włamywaczami zapewniają czujniki na drzwi/okna oraz wbudowana syrena o głośności 85 dB. W razie otwarcia drzwi lub okna przez niepowołane osoby, albo wykrycia ruchu, do wszystkich zarejestrowanych użyt-

owników zostanie wysłane powiadomienie. Zestaw HOS można rozszerzyć o liczne czujniki (ruchu, okien/drzwi) – gdy zostanie wykryte włamanie, kamera samoczynnie skieruje się w stronę czujnika, który aktywował alarm i wykona nagranie, które zostanie automatycznie zapisane. Dzięki temu otrzymasz dowód zaistniałego zdarzenia, co może ułatwić identyfikację

sprawcy lub dochodzenie swoich praw w sądzie czy firmie ubezpieczeniowej. Za pośrednictwem aplikacji mobilnej możesz również obracać i przełączać kamerę. W jednym kompaktowym urządzeniu otrzymujesz monitoring 360° w jakości full HD, syrenę alarmową oraz jesteś informowany o potencjalnym zagrożeniu.



### KONFTEL 300IPX

Wystarczy jedno kliknięcie, aby rozpocząć konferencję lub do niej dołączyć. Z telefonem konferencyjnym Konftel 300IPx prowadzenie rozmów konferencyjnych jest równie proste, jak korzystanie ze smartfonu. Telefon konferencyjny Konftel 300IPx pozwala na obsługę konferencji za jednym dotknięciem z poziomu aplikacji Konftel Unite na smartfo-

nie, a do tego ma wszystko, czego potrzeba do wydajnego przeprowadzania wysokiej klasy rozmów konferencyjnych. Opatentowane rozwiązanie OmniSound® gwarantuje naturalny, krystalicznie czysty dźwięk w jakości HD. Urządzenie zapewnia wyjątkową wszechstronność. Dzięki możliwości podłączenia głośników, bezprzewodowych, zestawów sł-

uchawkowych i dodatkowych mikrofonów, Konftel 300IPx jest idealnym telefonem konferencyjnym IP dla pomieszczeń o dowolnym rozmiarze – nawet dużych sal konferencyjnych. Ma wbudowany port USB i doskonale współpracuje z rozwiązaniami UC, takimi jak Skype for Business, Cisco, Avaya i inne.

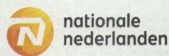
### **plantronics®** VOYAGER 8200 UC

Słuchawka Voyager 8200 UC Bluetooth® zapewnia doskonałą jakość dźwięku, bezproblemową integrację z systemami UC i łączność z wieloma urządzeniami. Konstrukcja z wbudowanym, podwójnie sparowanym mikrofonem oraz dwupoziomowy tryb aktywnej redukcji szumów oto-

czenia pomogą pracownikom utrzymywać koncentrację i nie tracić łączności niezależnie od tego, gdzie w danym momencie pracują. Dodatkowo, dzięki usłudze Plantronics Manager Pro możesz zarządzać informacjami na temat każdej słuchawki Plantronics w twojej organizacji,

włącznie z danymi o sposobie wykorzystywania urządzeń, raportowaniem zdarzeń i analizą zasobów. Z Managerem Pro zaplanujesz i przeprowadzisz aktualizację oprogramowania każdej słuchawki za pomocą przeglądarki internetowej.

## UBEZPIECZENIA



### UBEZPIECZENIE GRUPOWE „RAZEM DLA SIEBIE”

„Razem dla Siebie” to ubezpieczenie grupowe dla firm, które zatrudniają przynajmniej 2 osoby. Produkt powstał za sprawą konsultacji z klientami i przedstawicielami ubezpieczeniowymi, podobnie jak nowe, bardziej przystępne dla odbiorcy Ogólne Warunki Ubezpieczenia, które wprowadzają uproszczoną likwidację szkód. Jedną z polisa obejmuje kompleksowe ubezpieczenie zdrowia ubezpieczonego pracownika: aż do 60 chorób (w tym zawał serca, udar mó-

zgu, nowotwory) i inne nieprzewidziane zdarzenia, w tym otwarty katalog operacji. Dzięki dużej elastyczności produkt ten umożliwia dopasowanie wysokości sumy ubezpieczenia oraz zakresu ryzyka do potrzeb pracowników i pracodawcy. Ponadto, obudowany jest szeregiem umów dodatkowych. Są to m.in. „Miesięczna wypłata”, która zapewnia ubezpieczonemu regularne wypłaty na wypadek niezdolności do pracy trwającej dłużej niż pół roku czy umowa na

wypadek uszczerbku na zdrowiu dziecka pracownika, która charakteryzuje się odrębną kwotą ubezpieczenia na każde dziecko w rodzinie. „Razem dla Siebie” to kompleksowe i przystępne rozwiązanie dla firm, szczególnie z sektora małych i średnich przedsiębiorstw, zatrudniających minimum dwie osoby, które pozwala ubezpieczyć nie tylko pracowników, ale również ich rodziny na wypadek poważnych chorób, uszczerbków czy niezdolności do pracy.



### PZU DORADCA

Kompleksowy pakiet, który pozwala na dowolny wybór rodzaju i zakresu ubezpieczenia dostosowanego do potrzeb klienta. W ramach PZU Doradca każda firma może ubezpieczyć swój majątek od ognia i innych żywiołów, od kradzieży z włamaniem i rabunku, a także szyby i inne przedmioty od stłuczenia, sprzęt elektroniczny, mienie w transporcie krajowym (cargo), assistance oraz OC w związku z prowadzeniem działalności gospodarczej i posiadanym mieniem, które przedsiębiorca wykorzystuje

w działalności. Ubezpieczenia mają szerokie zakresy ochrony. Przykładowo, w ubezpieczeniu mienia od ognia i innych żywiołów, przedsiębiorca ma do wyboru dwa warianty ubezpieczenia – od ryzyk nazwanych w wariantcie standardowym oraz formułę all risk – w wariantcie od wszystkich ryzyk. Ubezpieczenia pakietowe dają ochronę od standardowych ryzyk, które potrzebują wszyscy przedsiębiorcy. Mogą oni również rozszerzyć zakres o ubezpieczenie specyficznych ryzyk w ramach dodatkowych

klauzul, co pozwala przygotować ofertę „szytą na miarę” dla danego klienta, w zależności od specyfiki prowadzonej działalności. Przykładowo, przedsiębiorca może ubezpieczyć od ryzyka rozmożenia towarów w ładzie chłodniczej w sklepie, sprzęt wykorzystywany do prowadzenia firmy od przepięcia, a maszyny – od uszkodzeń. Dodatkowo, może ubezpieczyć stałe oraz dodatkowe koszty działalności w razie przerwy w prowadzeniu firmy spowodowanej nagłym zdarzeniem takim jak np. pożar.

## warta.

### WARTA EKSTRABIZNES PLUS

Pakiet dostosowany jest do oczekiwań zarówno klientów szukających najlepszej ochrony, jak też tych, którym zależy tylko na jednym, wybranym ryzyku. Dzięki włączeniu w zakres ochrony zdarzeń, które do tej pory były zarezerwowane dla dużych korporacji, ubezpieczenie WARTA EKSTRABIZNES PLUS stało się najszerszym zakresowym pakietem ubezpieczeń dla małych i średnich przedsiębiorstw. Klient decydujący się na ten produkt,

placi tylko za ochronę, której potrzebuje. Dajemy możliwość wyboru spośród sześciu ubezpieczeń: 4 rodzajów ubezpieczenia mienia, następstw nieszczęśliwych wypadków oraz odpowiedzialności cywilnej dostępnego w dwóch wariantach. Ubezpieczenie można dodatkowo rozszerzyć poprzez włączenie 20 klauzul w przypadku ubezpieczenia mienia oraz 17 klauzul w przypadku ubezpieczenia OC. Dzięki stworzeniu Pakietu Korzyści i włączeniu ich

w podstawę ochrony, klient ma pewność, że polisa zawierając będzie wszystko to, co ważne dla prowadzonej przez niego firmy. Dzięki elastyczności w budowaniu oferty, nowatorskim rozwiązaniom i kompleksowej ochronie, Pakiet WARTA EKSTRABIZNES PLUS daje możliwość stworzenia polisy, która w pełni chronić będzie klienta przed niespodziankami jakie stawia przed nim prowadzenie biznesu.

## WINDYKACJA



### WINDYKACJA W POLISIE UBEZPIECZEŃ NALEŻNOŚCI

Windykacja w polisie ubezpieczenia należności zawiera elementy windykacji polubownej i sądowej. Zawierając umowę ubezpieczenia należności, klient wybiera sam windykatora od należności ubezpieczonych. Korzystający z windykacji polisowej w EULEO uzyskuje wyższą skuteczność w odzyskiwaniu długów, co z kolei przekłada się na niższą szkodowość i niż-

szą cenę polisy. EULEO dochodzi od dłużników należności w modelu „success fee”, w tym również kosztów windykacji. EULEO odzyskuje tzw. udział własny, czyli części długu, której nie pokrywa odszkodowanie. Dba o poszanowanie relacji biznesowych pomiędzy klientem i jego kontrahentem. Po spłacie długu kontrahent nie ma już „czarnej metyki”

i można wznowić współpracę. Windykacja w polisie wymaga wiedzy oraz systemu IT integrującego interesy trzech podmiotów. Jest odpowiedzialną w wymogi klientów, coraz większą specjalizacją w biznesie. Aby skorzystać z windykacji polisowej klient musi wystąpić do ubezpieczyciela o wybór EULEO jako windykatora.



PRZYWRACAMY  
PŁYNNOSC  
FINANSOWA

### WINDYKACJA POWIERNICZA

Firma od 27 lat specjalizuje się w windykacji należności pochodzących z obrotu gospodarczego. Windykacja powiernicza to usługa, w ramach której realizujemy aktywne i bezpośrednie działania windykacyjne polegające na osobistych kontaktach

z dłużnikami na wszystkich etapach procesu odzyskiwania należności – od windykacji polubownej, przez sądową, aż po egzekucję komorniczą. Firma gwarantuje pełną obsługę prawną. Nie pobiera żadnych opłat stałych, jej jedynym wynagrodze-

nieniem jest prowizja od odzyskanych kwot. Na czas windykacji klient przelewa na INDOS prawa do wierzycielności i tym samym dla dłużnika staje się właścicielem wierzycielności, a klient przestaje uczestniczyć w sporze.



VINDICAT  
Odzyskujemy z mocy prawa

### VINDICAT.PL

Vindicat.pl to skuteczna i innowacyjna platforma do odzyskiwania wierzycielności. Jest jedynym na rynku kompleksowym rozwiązaniem automatyzującym procesy związane z samodzielną windykacją dla segmentu MSP. Za pomocą Vindicat.pl przedsiębiorca podejmuje działania, korzystając z kroków, które podpowiada mu system: może wygenerować pisma wzywające do zapłaty, skorzy-

stać z modułu negocjacji online czy wystawić ofertę na internetowej giełdzie długów. Jeśli te sposoby zawiodą, może skorzystać z gotowego pozwu do sądu i e-sądu oraz wniosków końcowych przy egzekucji komorniczej. Co istotne to wierzyciel ma wybór i to on decyduje, który sposób wybrać, aby wyegzekwować należność i zachować jak najlepsze relacje z dłużnikiem. Przedsiębiorcy korzy-

stający z tego rozwiązania chwalą skuteczność i innowacyjność systemu, ponieważ jest to nowatorski model prowadzenia windykacji, polegający na działaniach związanych z mowywaniem dłużnika do polubownej spłaty należności. Produkt jest innowacyjnym LegalTech, automatyzującym procesy prawne związane z zarządzaniem wierzycielnościami w małej lub średniej firmie.